

TEKMAR 2004

Trondheim 18. november

“Statoils leverandørutviklingsprogram (LUP) – slik kutter
Vi produksjonskostnader sammen med vår leverandørindustri”

V/Jonas S. Sandved, Statoil I&K

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

FORMÅL:

”Statoil ønsker, i samarbeid med leverandører, å kommersialisere produkter som gir Statoil kostnadsreduksjoner, økt sikkerhet og bedre miljø samtidig som det gir nye forretnings- muligheter for leverandørindustrien”

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

STATOILS BIDRAG

- Finansiell støtte
- Definere brukerbehov
- Faglig kompetanse
- Prosjektoppfølgning og kontroll
- Etablere kontakter
- Rådgivning

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

MÅLSETNING

- Bringe ny teknologi til markedet
- Etablere nye kommersielle muligheter for industrien
- Nye produkter som gir Statoil reduserte kostnader, bedre miljø og økt sikkerhet

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Målsetning ved starten i 1990, var for Statoil gjennom LUP å støtte utvikling i norske bedrifter med 100 mill nok over en 3 – 5 års periode.

Fra 1996 har LUP hatt en økonomisk ramme på mellom 25 og 30 mill pr. år.

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

De første årene ble også LUP midlene brukt som en tilskuddsordning, mens en fra midten av nittitallet har vært mer rendyrket mot industrialisering/kommersialisering av teknologi, tjenester og produkter hvor Statoil har hatt rollen som førstebruker.

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Til og med 2003 har LUP bidratt med støtte til i underkant av 150 prosjekter.

Støtten har variert fra 50000 kr til ca 10 mill kr. Herav er i størrelsesorden 110 prosjekter i kategorien industrialisering/kommersialiserings prosjekter.

Totalt har LUP bidratt med mer enn 320 MNOK i perioden

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Geografisk fordeling av prosjekter:

- Øst og Sørlandet 33 %
- Vestlandet 45 %
- Midt Norge 14 %
- Nord Norge 8 %

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Resultater

Det er rapportert betydelige brukergevinster med bruk av LUP produkter og tjenester. Det er flere områder hvor nye produkter har gitt reduserte kostnader og brukergevinster. Andre produkter har gitt økt sikkerhet og forbedring av miljøet.

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Eksempler på områder hvor LUP har bidratt:

- Nye miljøvennlige malingsystemer
- Brannbeskyttelse
- Offshore lasting
- Kartlegging og inspeksjon av havbunn
- Rørledningsinspeksjon
- Utslippsberedskap
- Nye rør materialer for bruk offshore og landindustri (kompositt, brannfast gummi)

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

LUP støtte er i de fleste tilfeller knyttet opp mot en tilbakebetaling gjennom royalty på omsetning.

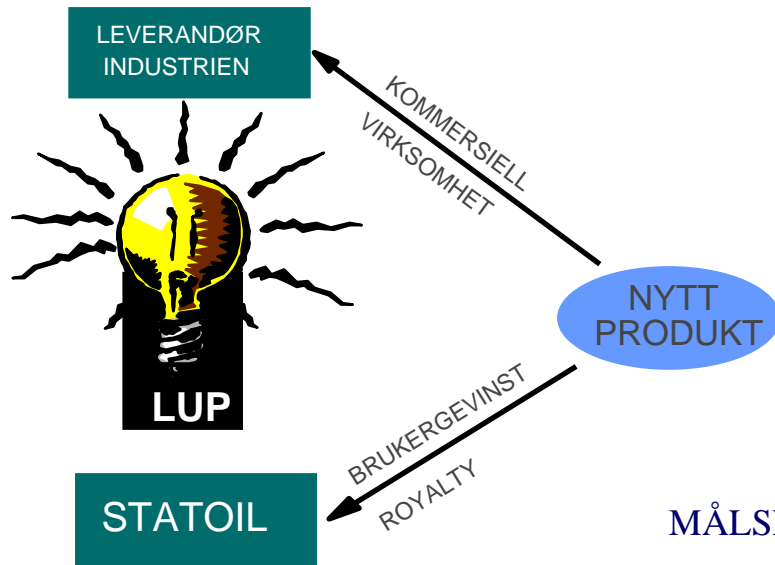
Totalt er det tilbakebetalt i størrelsesorden 33 mill til og med 2003.
For 2001 utgjorde tilbakebetalingen ca 6 mill.

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Royaltyforpliktelsen er i flere tilfeller konvertert til eierandeler i bedriften.
Totalt gjelder dette i størrelsesorden 15 selskaper.
Eksempler er: APL, Ragasco, Fluenta, MFI, Think, ABB Technology,
Kidra og EC-Power

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

SAMARBEIDSGEVINSTER

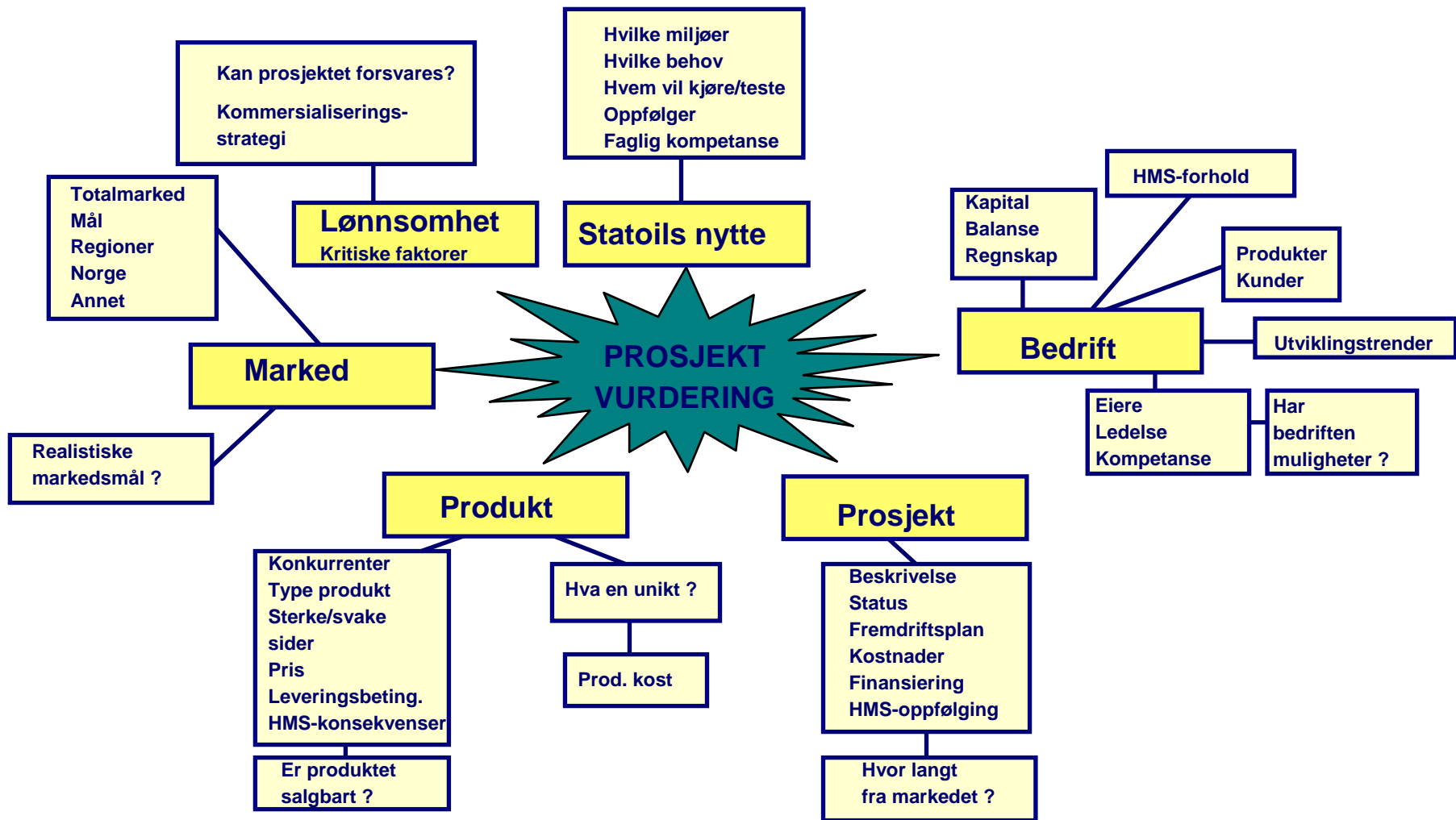


STATOILS BIDRAG

- Finansiell støtte
- Definere brukerbehov
- Faglig kompetanse
- Prosjektoppfølgning og kontroll
- Etablere kontakter
- Rådgivning

MÅLSETNING

- Bringe ny teknologi til markedet
- Etablere nye kommersielle muligheter for industrien
- Nye produkter som gir Statoil reduserte kostnader, bedre miljø og økt sikkerhet



Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

Prosjekter	Antall	% av alle prosjekter	LUP bidrag MNOK	% av totale midler
Kommersielle	91	72	213	80
Ikke kommersielle	27	21	30	11
Prototype	9	7	14	9
Totalt	127		266	

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

LUP = høy suksess rate

“Track record”

- Suksess med mer enn 2 av 3 prosjekter
- Suksess med mer enn 3 av 4 kroner

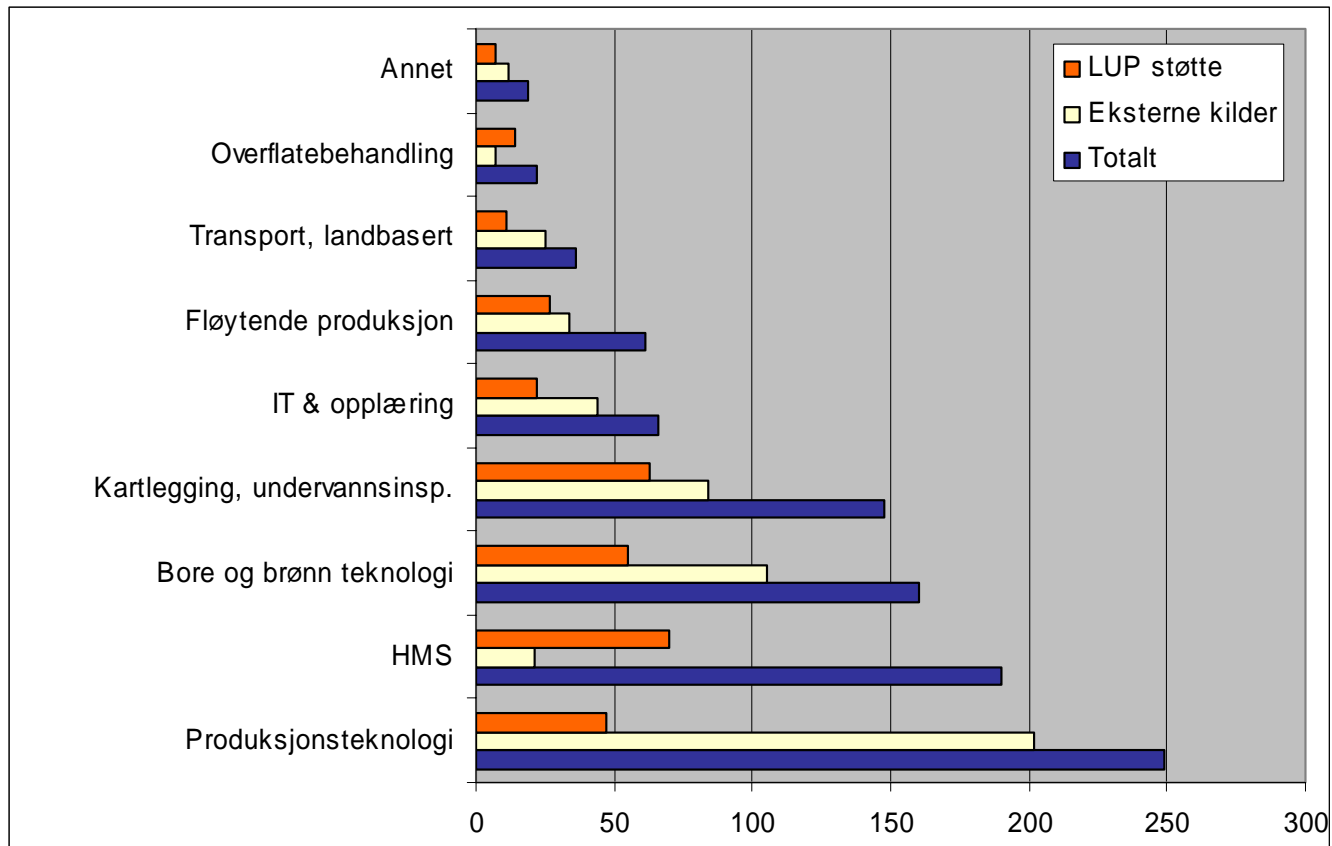
Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003

LUP støtte: $320 + 630 = 950$ mill NOK

LUP støtten på 320 MNOK har ført til at eksterne kilder har finansiert de samme prosjektene med rundt 630 MNOK

I tillegg har andre enheter og brukere i Statoil bidratt med timer og gjort anlegg og utstyr tilgjengelig for testing og kvalifisering

Leverandørutviklingsprogrammet 1991 - 2003



www.statoil.com/lup

Statoil LUP



STATOILS LEVERANDØRUTVIKLINGSPROGRAM

- har som **formål** å kommersialisere produkter som gir Statoil kostnadsreduksjoner, økt sikkerhet og bedre miljø samtidig som det gir nye forretningsmuligheter for leverandørindustrien
- fordi leverandørindustrien står for en vesentlig del av den totale verdiskapningen

Presentasjon

Klikk [her](#) for å starte en flash-presentasjon av LUP. Varighet 7 min. Denne er ikke oppdatert, men gir et bilde av LUP.

Om LUP

[Her](#) kan du få informasjon om Statoils leverandørutviklingsprogram.

••• LUP ••• prosjekter

LUP har så langt støttet ca. 149 prosjekter. Du kan lese mer om disse [her](#).

Kontaktpunkter

Hvordan komme i [kontakt](#) med LUP?



Dokumenter

[Presentasjon](#)

[Om LUP](#)

[LUP - prosjekter](#)

[Bore- og brønntechnologi](#)

[Flytende produksjon](#)

[Helse, miljø og sikkerhet](#)

[Kartlegging og undervannsinnspeksjon](#)

[Produksjonstechnologi](#)

[Overflatebehandling](#)

[Transport - landbasert](#)

[Opplæring, IT og ledelse](#)

[Pågående prosjekter](#)

[Leverandører](#)

[Kontaktpunkter](#)

Gyro for kontroll av lastrotasjon

Produksjon og kvalifisering av Gyro for kontroll av lastrotasjon

Seabrokers Marine Solutions AS

Seabrokers Marine Solutions AS og Ole Molaug Engineering AS har det siste halvannet år utviklet et konsept for sikker håndtering av kranlast.

Konseptet er basert på bruk av et styrbart gyrosystem som erstatter kulan i en kranwire. Det er bygget en prototype som demonstrerer prinsippet ved løfting og kontroll av en 10 tonns container. Konseptet skal videreutvikles med bakgrunn i erfaring fra utvikling og testing av eksisterende prototype, og tilpasses Statoils krav og spesifikasjoner for bruk på offshore kraner.

Les mer om Seabrokers Marine Solutions AS [her](#)

Utvikling av ett-strøks maling

Carboxane 2000 kombinerer mellomstrøkets og toppstrøkets egenskaper inn i ett produkt

Carboline Norge AS

- Betydelig økning i holdbarhet og reduksjon i vedlikeholdskostnader
- Reduserte helseskader

Normalt blir det i dag brukt et malingsystem som består av tre strøk, en primer (grunning), mellomstrøk og toppstrøk. Mellomstrøket er det tykkeste malingsstrøket og utgjør barrieren som hindrer luft og fuktighet i å trenge ned til stålet. Toppstrøket fungerer som en "regnfrakk" for resten av malingssystemet, gir farge og glans og hindrer sollys i å bryte ned malingsystemet.

Formålet med å utvikle det nye produktet, var å kombinere mellomstrøkets og toppstrøkets egenskaper inn i ett produkt. Prosjektets målsetting om besparelser i form av færre arbeidsoperasjoner og å redusere muligheten for forurensing mellom malingsstrøkene ble oppnådd.

Produktet oppfyller prekvalifikasjons-kravene i NORSOK M - 501, og tilfredsstillers dagens og morgendagens HMS-krav. Det kan brukes til vedlikehold og nybygg innen offshore, så vel som for shipping og landbasert industri.

Prosjektet var et samarbeidsprosjekt mellom Statoil som endebruker, Dalseide & Fløysand som påførings-selskap og Carboline som malingsleverandør, og ble gjennomført i perioden 1997-1999. Produktet var kommersielt tilgjengelig fra 1.1.2000, og er så langt en stor suksess (sommeren 2000).

Les mer om [Carboline Norge AS](#)



Her testes sprøyteegenskapene. Malingen ble sprøytet uten tynning, uten justering, og fikk toppkarakter



Det nye produktet blir utprøvet.

Temperatur på maling, stål og luft er bare +5 grader.

Påføringsegenskapene skal undersøkes, slik at man kan justere produktet før det slippes ut på markedet.

Norwegian Marine AS

- Ivaretar matvaresikkerhet
 - Tilfredstiller krav om ubrutt fryse/kjølekjede
 - Lett taravekt
 - Hygienisk og renholdsvennlig innvendig overflate
 - Vedlikeholdsvennlig



Norwegian Marine AS - Offshore Fryse/kjølecontainer.

Komposittcontainer med installert fryse/kjølemaskin som lett kan tilkoples elektrisk anlegg ombord i skip og holder fryse- eller kjølevarer under kontrollert temperatur under hele transporten.

Utstyrt med måleinstrument som registrerer temperaturen kontinuerlig og avleses ved ankomst.

Containeren er spesialbygget for offshore provianttransport og rommer fire europaller med fryse- eller kjølevarer.

Containeren er bygget i sandwich med et kontinuerlig innvendig laminat som gir en glatt og renholdsvennlig innvendig overflate uten skjøter som kan samle smuss. Lett rengjøring med spyling.

Sandwichkonstruksjonen gir en meget god isolasjon som ikke er utsatt for vanninntrenging.

Utvendig er containeren forsterket for å tåle slag og påkjenninger fra håndtering.

Les mer om [Norwegian Marine AS](#)

Takk for oppmerksomheten